

“ L'esperienza porta la conoscenza che conduce alla concretezza ”

Stratega 6 è il risultato concreto della profonda conoscenza dei processi aziendali acquisita da Dolphin in anni di esperienza nello sviluppo di soluzioni software gestionali.

Stratega 6 è la piattaforma tecnologica per progetti e soluzioni ERP complete. La ricchezza funzionale dei moduli standard è in grado di coprire le esigenze di tutti gli ambiti operativi aziendali. Attraverso l'utilizzo del framework di sviluppo creato da Dolphin (Dolphin Classes), Stratega 6 può essere plasmato su misura in ogni sua parte con semplicità, garantendo la portabilità delle implementazioni nelle versioni future, salvaguardando così gli investimenti.

STRATEGA 6

- Aiuto concreto al tuo business
- Estesa modularità per la completa gestione di tutti i processi aziendali
- Integrato al mondo office
- Gestione multilingua
- Gestione privacy e salvaguardia dei dati aziendali
- Copertura delle problematiche fiscali
- Completa integrazione con strumenti di Business Intelligence
- Reportistica customizzabile
- Output in formato pdf, excel, word e html
- Strumenti RAD (riservati ai business partner) che consentono integrazioni e sviluppi veloci delle "applicazioni strategiche"
- Completa gestione dei cicli e dei processi produttivi
- Interfaccia facile ed intuitiva

INTEGRATO CON:

- Dolphin soluzioni **SOLUZIONI**
- Stratega Doc (archiviazione documentale)
- Tesoreria
- Stratega HR (presenze e accessi)
- Gestione del credito
- Raccolta automatica dati di produzione

DOLPHIN un partner strategico

DOLPHIN nasce nel 1995 come sintesi dell'esperienza fatta da un gruppo di professionisti nello sviluppo di soluzioni gestionali.

Da subito gli obiettivi sono chiari: essere protagonista nel panorama delle software house italiane con:

- prodotti innovativi
- soluzioni standard e con una grande modularità ma che al contempo garantiscano una elevata capacità di personalizzazione e che quindi si adattino sia alle esigenze delle piccole aziende che delle medie imprese.

La crescita costante conseguita da DOLPHIN in questi primi 15 anni le ha consentito di raggiungere l'importante traguardo delle 1.000 installazioni anche grazie ad una capillare presenza territoriale di partners certificati.

I risultati ottenuti, il costante investimento garantiscono prodotti sempre all'avanguardia ed in linea con le richieste del mercato. Gli ultimi innovativi prodotti realizzati dalle "officine DOLPHIN" sono:

STRATEGA 6 la naturale evoluzione per le aziende alla ricerca di una soluzione altamente personalizzabile e con una forte propensione alla gestione di un vero e proprio "progetto IT";

15 la sintesi dell'esperienza DOLPHIN in una soluzione standard, con costi e tempi di start-up ridotti dove la semplicità operativa si sposa con la completezza funzionale.

ROBERTO FESSANI

DOLPHIN
Software & ThinkWare



Sede

Via Vittorio Veneto, 2/A - 24040 Bonate Sotto (BG)
Tel. 035.4943081 - Fax 035.5095548

Filiale

Corso Unione Sovietica 612/21, 10135 Torino
Tel. 0121.393163

Loc. Centergross, 1/B - 40050 Argelato (Bo)
Tel. 051.8659448

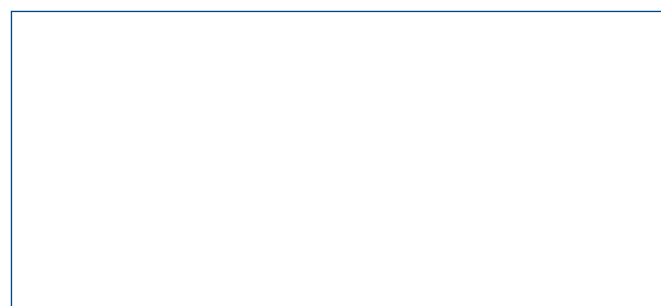
Sul web

www.dolphin.it
www.stratega.it

E-mail

info@dolphin.it
commerciale@dolphin.it

Rivenditore Dolphin autorizzato



DOLPHIN
Software & ThinkWare



DOLPHIN

DOLPHIN

STRATEGA 6

Una piattaforma per dare energia al Vostro business... la nostra conoscenza al servizio delle Vostre idee

DOLPHIN
Software & ThinkWare



STRATEGA 6

è l'ERP su misura che soddisfa anche le esigenze più complesse e articolate



AREA DOCUMENTALE

Stratega DOC powered by Jm consulting Srl, è una suite composta da diversi moduli presente nell'offerta Dolphin soluzioni. La suite Stratega è perfettamente integrata alla base dati di Stratega 6 e offre gli strumenti necessari per archiviare e ritrovare documenti cartacei ed elettronici, acquisiti via scanner, provenienti da fax, mail, applicazioni office o prodotti dai sistemi di gestione aziendale. Stratega DOC consente la comunicazione diretta con la suite di Microsoft Office, è possibile gestire e definire un work-flow documentale e di processo. È inoltre prevista la funzione di conservazione sostitutiva dei documenti garantendone l'autenticità e l'integrità nel tempo.



AREA PRODUZIONE

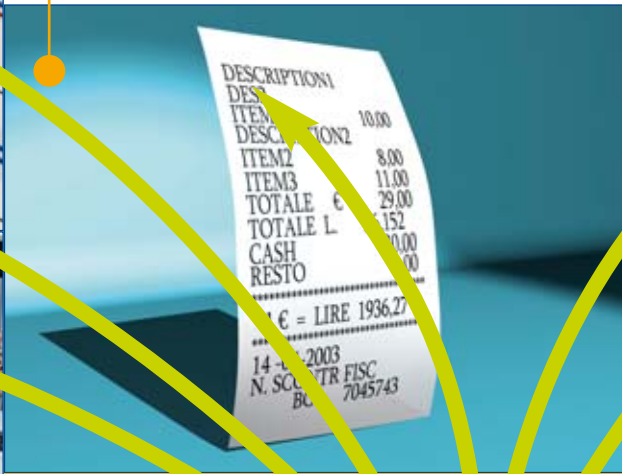
Stratega prevede una gestione della produzione molto articolata. Si può partire dalla semplice distinta base mono e multilivello fino ad arrivare alla pianificazione per capacità finita ed infinita. Alcuni moduli presenti a listino dell'area produzione sono:

- Distinta base semplice e per varianti
- Gestione commesse di lavorazione
- Gestione del conto lavoro
- Cicli fasi di lavoro
- MRP I e MRP II
- Raccolta automatica dei dati di fabbrica e/o laboratorio.



AREA RETAIL

Il modulo prevede la possibilità di gestire punto vendita sia per singoli negozi che catene di negozi distribuite geograficamente. Si possono utilizzare monitor touch screen. La gestione dello scontrino avviene con la seguente modalità: partendo dagli archivi standard di Stratega 6, vengono utilizzate le anagrafiche clienti, articoli e listini fornite nelle normali procedure del ciclo attivo. Gli articoli vengono "dichiarati" tramite il codice a barre oppure ricercati con le normali funzioni offerte dal gestionale Stratega. È possibile visualizzare "il totale da pagare", dichiarare l'importo conferito con il calcolo del resto e le diverse modalità di pagamento. La stampa dello scontrino sulla cassa fiscale avviene attraverso un driver standard mentre l'emissione integrata delle fatture permette di servire qualsiasi tipo di cliente. Altre funzioni sono la Fidelity card e la totale integrazione con l'area amministrativa per la registrazione dei corrispettivi e degli incassi.



AREA BUSINESS INTELLIGENCE

Particolare attenzione è stata data alla parte di analisi dei dati di business aziendale; infatti a bordo di Stratega 6 è presente in tutte le sue aree Xplode.it la soluzione Business Intelligence sviluppata da Dolphin che consente in modo semplice ed immediato di analizzare i dati aziendali in forma multidimensionale, creare grafici, definire dei layout personalizzati. È comunque possibile integrare la base dati di Stratega con soluzioni di Business Intelligence presenti sul mercato.



AREA AMMINISTRATIVA

Oltre ad una copertura delle problematiche fiscali: la prima nota, l'iva ed i registri, è possibile effettuare un controllo sull'attività finanziaria dell'azienda fino a gestirne i rapporti bancari con l'ausilio di un apposito modulo di gestione della tesoreria e del credito. Altri moduli complementari sono le ritenute d'acconto sia attive che passive, la gestione dei beni ammortizzabili, il controllo di gestione e la possibilità di riclassificare i bilanci. È inoltre prevista la completa integrazione con la soluzione di tesoreria.



AREA CRM

Contact manager Una completa gestione del contatto sia con il cliente che il prospect. La possibilità di alimentare campagne marketing ma anche di recupero crediti tracciando lo stato della trattativa sia in dettaglio che in analisi statistica. Perfettamente integrato con gli altri moduli della suite, permette inoltre l'invio di comunicazioni mail personalizzate anche in formato Html.

AREA CRM

Service manager Permette una completa gestione delle attività di post-vendita: gestione del contratto di assistenza, la reportazione delle singole attività suddivise per tecnico e cliente, gestione delle chiamate con assegnazione in automatico dell'intervento tramite invio di mail e/o sms fino ad una gestione dei costi d'intervento delle risorse (uomini e mezzi). Gestione delle matricole e delle riparazioni con e senza garanzia. Dal modulo service manager è nata una verticalizzazione per il settore copying dove viene contemplata la gestione della fatturazione del costo copia e delle copie eccedenti.

AREA MAGAZZINO E LOGISTICA

Offre: gestione multi deposito e multi sede, conto terzi, merce in transito. La tracciabilità dei prodotti per lotto sia di produzione che commerciale ne è naturale completamento. I nuovi moduli wireless consentono una gestione semplice ed efficace della movimentazione dei prodotti attraverso l'utilizzo di apparati "mobile" collegati in tempo reale al sistema gestionale Stratega 6. Carico e scarico del magazzino, inventario, buoni di prelievo e documenti di vendita vengono così gestiti direttamente dagli operatori in totale autonomia. Sono inoltre previsti i flussi di import/export verso soluzioni e società esterne addette alla logistica.

AREA VENDITE

Dall'offerta fino alla fatturazione attraverso ordini, consegne, integrazione con il magazzino. Una completa gestione che prevede tra l'altro i listini, il trattamento agenti e provvigioni anche con FIRR e le statistiche multidimensionali. Particolare attenzione al controllo dell'esposizione creditizia con l'ausilio della gestione affidamenti e alla gestione di tematiche particolari quali Conai e Raee. Viene completata dalla distinta base che si integra con il ciclo passivo per una corretta supervisione e tracciabilità dei fabbisogni con emissione automatica delle richieste di acquisto completata dall'iter documentale ordine/carico/fattura.

AREA WEB

Dal semplice sito istituzionale ad una gestione completa tramite un portale dedicato nel quale far confluire tutte le informazioni. È possibile attivare in questo contesto, e non solo, i moduli di Stratega 6 per la risoluzione della problematica relativa al commercio elettronico:

- Business to consumer
- Business to Business